



Mağazanızın Yeni Yöneticisi GO Shop Manager

LOGO

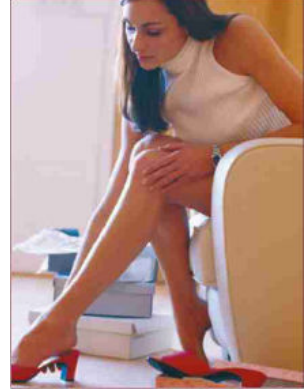


shop
manager

GO Shop Manager ile hayatınızı kolaylaştırdı, verimliliğinizi artırıp rekabette öne geçin!

GO Shop Manager, LOGO'nun mağazaların operasyonel faaliyetlerinin otomasyonu ve etkin yönetimi için geliştirdiği bir çözümdür. Örme, Konfeksiyon, Ayakkabı, Çeyiz, Halı-Mobilya, Kozmetik, Kırtasiye, Oyuncak, Elektronik, Beyaz Eşya ve daha birçok sektörde satış yapan mağazaların, müşterilerinin isteklerine hızlı yanıt vererek müşteri memnuniyetini artırmaları, etkin ödeme takibi ve stok kontrolü yaparak daha verimli çalışmaları için tasarlanmıştır. GO Shop Manager, perakendecilikteki dinamizme kolay kullanım ve esneklikle cevap veren modül ve uygulamalar içermektedir.

GO Shop Manager; Stok (İrsaliye, Sipariş, Seri Lot Takibi, Maliyetlendirme, Dinamik Birimleme, Eşdeğer Mal Takibi, Renk/Beden Matrisi, Barkod Etiket Tasarımı ve Basımı, Arayüz Uyarlama), Fatura, Cari Hesap (Ödeme ve Tahsilat, Ödeme Planı, Taksit Uygulamaları, Parçalı Tahsilat), Kampanya, Çek/Senet, Banka, Kredi Kartı, Kasa, Döviz Kuru Takibi, Malzeme Sınıfları, Barkod Etiket Tasarımı ve Basımı, Kampanya Yönetimi, Satış Konsolu_2 (Hızlı satış penceresi), Satış Konfigürasyon Yönetimi, Talep Yönetimi, Dövizli Hesap Makinesi, GO Standart Raporlama Aracı, Görev Zamanlayıcı, Yönetici Konsolu, GO Webmaster bölümlerinden oluşur.



GO Shop Manager'ın kullanıcı dostu kolay arayüzü öğrenme süresini kısaltmakta, etkin ve keyifli bir kullanım sağlamaktadır. Mağazalarındaki kritik bütün süreçleri kolay, hızlı ve güvenli bir şekilde takip ederken, kararlarınızı etkin bir şekilde alıp, verimliliği en üst düzeye çıkarabilirsiniz. Mağazalarınız üzerindeki kontrolünüzü artırmak mı istiyorsunuz? GO Shop Manager yanınızda. İş gücünden tasarruf sağlayarak satış verileriniz, stok seviyeleriniz gibi günlük kritik bütün işlemlerinizin takibini kolayca yapabilirsiniz.

GENEL ÖZELLİKLER

Windows Uyumluluğu: Tam Windows uyumu, LOGO'nun titizlikle hazırladığı kolay kullanımlı arayüz ile birleşerek çabuk öğrenme ve kullanım kolaylığı avantajı sunar.

İlişkisel Veritabanı: GO Shop Manager desteklediği MS SQL Server ilişkisel veritabanı sayesinde işletmelerin güvenilirlik, performans ve ölçeklenebilirlik ihtiyaçlarını karşılar.

Veri Güvenliği: Transaction özelliği sayesinde veritabanı bütünlüğünü sağlar, donanım veya yerel ağ problemlerinden kaynaklanan kesintilerden büyük ölçüde etkilenmez.

Veri Aktarımı: GO Shop Manager, dünyada bir standart haline gelen XML tabanlı veri değişim özelliklerini destekler. Veri aktarım özelliği tüm sistem genelinde yer alır ve farklı kaynaklardan ulaşan verilerin konsolidasyonunu sağlar. Oluşturulan veri merkezleri ile şubelerden merkeze veri akışı kolaylıkla yapılabilir. Merkez-mağaza yapısında Terminal-Server altyapısı ile on-line ve off-line çalışma şekillerini destekler.

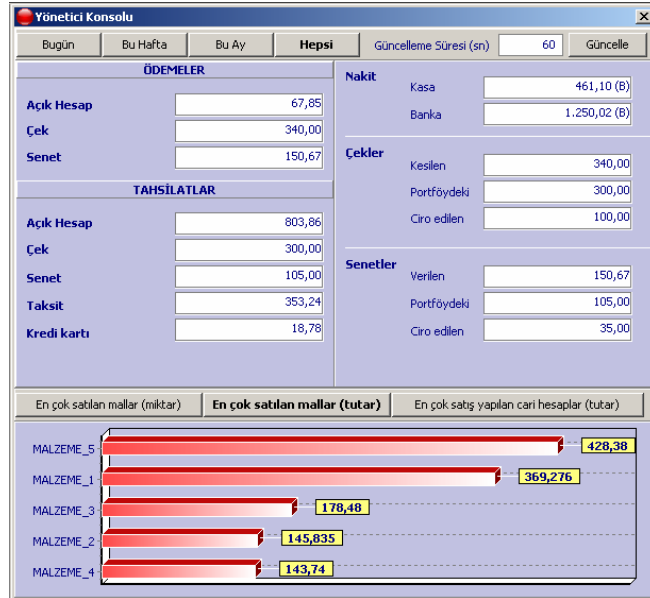
Kullanıcı Yetkilendirme: GO Shop Manager, çok seviyeli erişim hakları ile bilgi güvenliğinizi garanti eder. Sistem yönetmeni ile her kullanıcı veya kullanıcı grubunun menülere ve menü seçeneklerine erişim haklarını tanımlayabilirsiniz. Kayıtların kimin tarafından değiştirildiğini sistemden öğrenebilirsiniz.

Raporlar ve Formlar: GO Shop Manager'ın içerisinde birçok hazır rapor ve form bulunmaktadır. Rapor uyarılama aracı sayesinde mevcut ve yeni tasarlayacağınız raporlara yeni filtreler ekleyebilir, kolonlara göre gruplayabilir, grup toplamları alabilirsiniz. Raporlarınızı ekranda gördüğünüz haliyle yazıcıya gönderebilir, Tablo, PDF, Excel, HTML ya da XML dosyaları oluşturabilirsiniz. Ayrıca raporları grafikler halinde görüntüleyebilirsiniz. Sık kullandığınız ve özelleştirdiğiniz raporları kaydedebilir ve tek tuşla kolayca çağırabilirsiniz.

GO Focus ile, teknik uzmanlık gerekmeden bilgilerinizi Tablo, Metin, Grafik, Kayan yazı formatlarında raporlayabilir, istediğiniz filtreleri kullanarak ihtiyacınız olan veriye ulaşabilirsiniz. Ayrıca, esnek pivot tablo, grafik ve kayan yazı türlerinde analizler yapabilir, formül kullanmadan, yalnızca mouse yardımı ile 1-2 dakika içinde, dinamik raporlar alabilirsiniz. GO Shop Manager'a özel hazırlanmış raporlar ile vakit kaybetmeden ihtiyaçlarınıza en uygun raporları inceleyebilirsiniz. GO FOCUS iş verimliliğinin en üst düzeyde sağlanabilmesi için, işlenen bilginin kolay anlaşılır bir şekilde analiz edilebilmesine yardımcı olur.

KULLANIM KOLAYLIKLARI

Yönetici Konsolu: Firmanızın anlık kasa durumu, çekler senetler, açık hesap, çekli, senetli ödemeler ve tüm tahsilatlar gibi bilgileri herhangi bir rapora gerek kalmadan günlük, haftalık, aylık veya anlık olarak konsoldan izleyebilirsiniz. En çok satılan 5 ürün, en çok ciro yapılan ilk 5 cari hesap gibi verileri grafiksel olarak kolaylıkla takip edebilirsiniz.



Sık Kullanılan Kayıtlar: GO Shop Manager ile örnek kayıt niteliğinde şablonlar yaratabilirsiniz. Örnek kayıtlı alış/satış sipariş, irsaliye ve faturaların yanı sıra muhasebe fişleri de oluşturabilirsiniz. Böylelikle sık veri girişinden kurtulur ve en çok kullandığınız kayıtlara kolayca ulaşabilirsiniz.

Otomatik Kayıt Ekleme: Hızlı fiş girişi yapmanız gerektiği zamanlarda size büyük oranda yardımcı olur. Kaydettiğiniz fişin ardından bir sonraki numaralı diğer fiş otomatik olarak açılarak, kolay ve seri bilgi girişi sağlanmaktadır.

Kart Listeleri Üzerinden İşlemler: GO Shop Manager size kart ve fiş listelerinden işlem yapma imkanı tanıyor. Örneğin müşteri kart listesi üzerinden doğrudan o müşteriye fatura kesebilir ya da tahsilat yapabilirsiniz.

Sihirbazlar: GO Shop Manager Sihirbazları ile firma tanımlarınızı kolayca oluşturabilir, yeni kartlar ekleyebilirsiniz. Kurulum sihirbazı ile; firma, dönem, ambar, kullanıcı, terminaller sizin tarafınızdan seçilecek kurulum aşaması dikkate alınarak oluşturulur. Kart ekleme sihirbazı ile ayrıca malzemelerinizi, müşteri ve tedarikçi kayıtlarınızı istediğiniz özelliklere uygun olarak kolayca oluşturabilirsiniz. Sihirbaz, size malzeme ve cari hesap için girmeniz gereken temel bilgileri adım adım gösterecektir.

Alternatifli Ana Menü: GO Shop Manager'da alışkanlıklarınıza göre farklı ana menü seçenekleri kullanabilirsiniz. Kullanıcı seçimine özel farklı erişim ağacı bulunan 2 adet menü seçeneği yer almaktadır.

Tema Kullanımı: GO Shop Manager içerisinde barındırdığı kullanıcıya göre özelleştirilebilen, değişik renklerde 23 adet tema ile daha zevkli çalışma imkanı sağlamaktadır.

Arayüz Uyarlama: Malzeme ve Cari hesap kartları arayüzünü dilediğiniz şekilde değiştirebilir, yeni alanlar ekleyebilir, bu alanların browser'da listelenmesini sağlayabilirsiniz. Bu alanlara göre sıralama, arama bulma fonksiyonları ekleyebilirsiniz.

Görev Zamanlayıcı: Dönemsel, günlük veya haftalık süreyle devamlı yaptığınız işlemleri Görev Zamanlayıcı ile sıralı bir şekilde seçerek takvime bağlayabilir, bu görev tanımlarını belirtilen zamanda otomatik olarak çalıştırabilirsiniz. Gerçekleşen işlemler ile ilgili sonuçların size mail ve SMS olarak gelmesini sağlayabilirsiniz. Bunun dışında yapmanız gereken işleri Görev Zamanlayıcıya tanımlayarak zamanında sizi uyarmasını sağlayabilirsiniz. Örneğin, belirttiğiniz bir raporu otomatik olarak alabilir, bu raporu e-mail olarak alabilirsiniz. Her ay sonu yapılan maliyetlendirme işlemleri gibi toplu işlemleri ardışıl olarak tanımlayabilir ve bu işlemlerin istediğiniz zamanda çalışmasını ve sonuçlarının size dönmesini sağlayabilirsiniz.

Tanımlı/Zorunlu alanlar: Standart ve ek tanımlı alanlar ile yeni bilgi girişi alanları yaratabilirsiniz. Yaratılan bu alanları formlarda, raporlarda kolayca listeleyebilirsiniz. Zorunlu alanlar ile müşterileriniz ile ilgili en ihtiyaç duyduğunuz bilgilerin girişini kayıt eklerken zorunlu kılabilir, bu bilgiler olmadan işlemlerin kaydedilmesini önleyebilirsiniz. Böylelikle veri girişi sırasında gerek raporlama gerekse müşterilerinizle ilgili hiçbir bilgiyi atlamamanız açısından büyük fayda sağlayabilirsiniz.

ETKİN STOK YÖNETİMİ



Her işletmenin faaliyet alanına bağlı olarak kullandığı malzemeler farklı olabilir. Özellikle çok geniş bir ürün yelpazesi ile çalışan bir firmaysanız bu ürünlerin birbirinden farklı ürün grupları altında toplayıp izleyebilmemiz, malzeme yönetimini daha rahat, verimli ve etkin bir şekilde yürütebilmemiz için önemlidir. GO Shop Manager, firmanıza, aynı türdeki malzemelerinizi birbirinden ayrılan farklı özellikleriyle izlemenizi ve sınıflar altında toplayarak çok seviyeli bir hiyerarşide takip etmenizi sağlar. Ürünlerin fotoğraflarını malzeme kartlarına ekleyerek ürün katalogları oluşturabilirsiniz.

• Malzeme Özellikleri Sınıf Yapısı

Malzeme Özellikleri Sınıf Yapısı sayesinde ürünlerinizi renk, beden, kovala, drop gibi özellikler tanımlayarak ayrıştırabilirsiniz. Tanımladığınız bu özellikleri, istediğiniz malzeme kaydı ile ilişkilendirebilir ve her malzeme özelliği için istediğiniz sayıda farklı değer girişi yapabilirsiniz.

Malzeme Sınıfı ile, sınıfa ait birim, tedarikçi, muhasebe kodu gibi bilgiler, alt malzeme sınıflarına veya malzemelere, sistem içinde bu malzeme sınıfı ile gerçekleştirilen tüm işlemlere otomatik olarak aktarılacak sınıfı oluşturan alt parçalarda bilgi bütünlüğü sağlar. Veri girişlerindeki hatalar azalır, zamandan büyük ölçüde tasarruf sağlanır ve çok faydalı analizler yapılabilmesine imkan tanınmış olur.

Malzemelerle özellikleri ve bunlara ait değerler satır ve kolonlara girilerek bir matris yapısı oluşturulur. Görsel kullanım kolaylığı getiren matris yapısı ile aynı özelliklere sahip birden fazla malzeme kaydının bir kerede otomatik olarak oluşturulmasının yanında, malzeme girişlerini gerektiren tüm işlemlerde tablo üzerinden topluca ve otomatik miktar girişi yapılabilir.

Alınan Sipariş Fişi - 00000001

Fiş Detaylar

Fiş No: 00000001
Tarih: 28.03.2008
Zaman: 10:49:48
Belge No: ...

Cari Hesap Bilgileri
Kodu: CAR1_3
Ünvanı: CAR1_3
İşyeri: 000, Merkez
Ödemeler: ...
Ticari İşlem Grubu: ...
Ambar: 000, Merkez

Özel Kod: ...
Yetki Kodu: ...
Satış Elemanı Kodu: ...
Proje Kodu: ...

Türü **Kodu** **Varyant Kodu** **Varyant Açıklaması**

Malzeme	MALZEME_7	08-BHAB36BZ	08-BHAB36BZ
Malzeme	MALZEME_7	08-BHAB36KM	08-BHAB36KM
Malzeme	MALZEME_7	08-BHAB36MV	08-BHAB36MV
Malzeme	MALZEME_7	08-BHAB36SY	08-BHAB36SY

Kullanılacak Para Birimi

Genel
İşlem Döviz
EURO

Saturlar
Yerel Para Birimi
İşlem Döviz
EURO
Fiyatlandırma Döviz

Yerel Para Birimi

Toplam Masraf
Toplam İndirim
Toplam
Toplam Ek Vergi
Toplam KDV
Net

2.157,00
388,26
2.545,26

Kaydet

Malzeme Varyantları

Kodu: MALZEME_7
Açıklaması: MALZEME_7

Kod	Açıklama	Fili Stok	Gerçe
08-BHAB36BZ	08-BHAB36BZ		
08-BHAB36KM	08-BHAB36KM		
08-BHAB36MV	08-BHAB36MV		
08-BHAB36SY	08-BHAB36SY		
08-BHAB36BZ	08-BHAB36BZ		
08-BHAB36KM	08-BHAB36KM		
08-BHAB36MV	08-BHAB36MV		
08-BHAB36SY	08-BHAB36SY		
08-BHAB40BZ	08-BHAB40BZ		
08-BHAB40KM	08-BHAB40KM		
08-BHAB40MV	08-BHAB40MV		
08-BHAB40SY	08-BHAB40SY		
08-BHAB42BZ	08-BHAB42BZ		
08-BHAB42KM	08-BHAB42KM		

Varyant Bilgileri

Kodu: 08-BHAB36BZ
Açıklaması: 08-BHAB36BZ
Özel Kod: ...
Yetki Kodu: ...
Statüsü: K

Özellikler
Birimler
Muhasebe Hesapları
Fiyatlar

Kod	Açıklama	Değer
MODEL	ABİYE	
BEDEN	36	
SEZON	2008-BAHAR	
RENK	BEYAZ	

Kaydet

• Satış Konfigürasyon Yönetimi

Satış ekibinizin binlerce ürün alternatifi içerisinde müşteriniz için en doğru ürünü ve fiyatlandırmayı yapması "Satış Konfigürasyon Yönetimi" ile çok kolay. Satış ekibinizin GO Shop Manager'ın sunduğu özel arayüz sayesinde müşteri ihtiyaçlarına göre cevaplayacağı sorular ile en doğru ürün konfigürasyonu en kısa sürede, hatasız olarak oluşur. Tüm varyant veya boyutlara göre eksiksiz ve kısa sürede sipariş girişi sağlarsınız. Örneğin kazak satan bir mağazanız ve kazaklarınızda üç özellik var. Renk (kırmızı, mavi, siyah), beden (small, medium, large), yaka tipi (dik yaka, bisiklet yaka) Bu özelliklerin farklı değerlerine göre varyantlar oluşturarak programınıza tanımladığınız zaman konfigürasyon sağlanmış oluyor. Artık, sipariş girişi esnasında müşterinin istediği kazak özelliklerinin kolayca belirlenebileceği varyant seçim penceresi karşınıza açılacaktır. Bu pencerede seçeneklerin belirlenmesi ile fiyatlar otomatik gelecek ve sipariş girişi tamamlanmış olacaktır.

Alınan Sipariş Fişi - 00000001

Fiş Detaylar

Fiş No: 00000001
Tarih: 28.03.2008
Zaman: 10:49:48
Belge No: ...

Cari Hesap Bilgileri
Kodu: CAR1_3
Ünvanı: CAR1_3
İşyeri: 000, Merkez
Ödemeler: ...
Ticari İşlem Grubu: ...
Ambar: 000, Merkez

Özel Kod: ...
Yetki Kodu: ...
Satış Elemanı Kodu: ...
Proje Kodu: ...

Türü **Kodu** **Açıklaması** **Varyant**

Malzeme	MALZEME_7	MALZEME_7	
İndirim	(İndirim)		

Kullanılacak Para Birimi

Genel
İşlem Döviz
EURO

Saturlar
Yerel Para Birimi
İşlem Döviz
EURO
Fiyatlandırma Döviz

Yerel Para Birimi

Toplam Masraf
Toplam İndirim
Toplam
Toplam Ek Vergi
Toplam KDV
Net

2.157,00
388,26
2.545,26

Kaydet

Varyantlar

MALZEME_7

BEDEN	MODEL	RENK	SEZON
Hepsi	Hepsi	Hepsi	Hepsi
38	KLASİK	KIRMIZI	2008-KIŞ
40	SPOR	BEYAZ	2008-BAHAR
42	ABİYE	MAVİ	2008-YAZ
36		SIYAH	2008-SONBAHAR

Ötomatik Varyant Karşı Ataması

Satır Bilgileri

Miktar: 3 * 1 = 3
Birim Fiyat: 19,00000 / 1 = 57,00000
Birim: ADET
ACET

Altar Yazdır

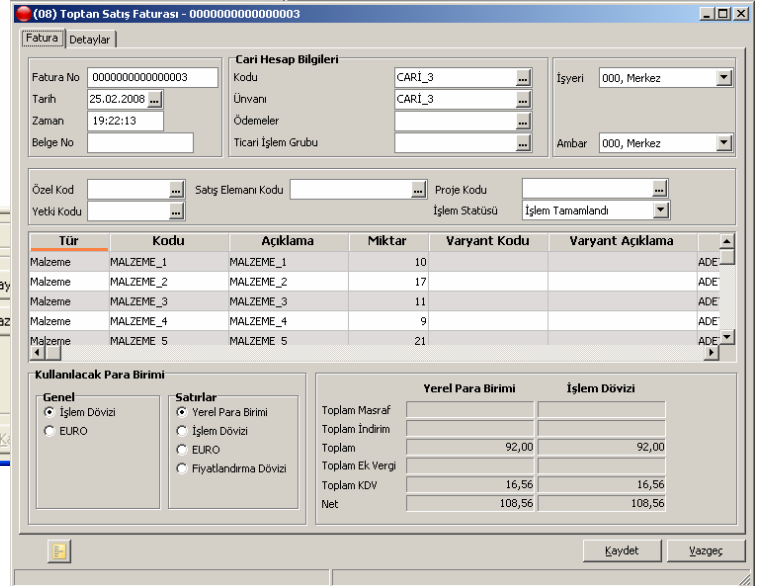
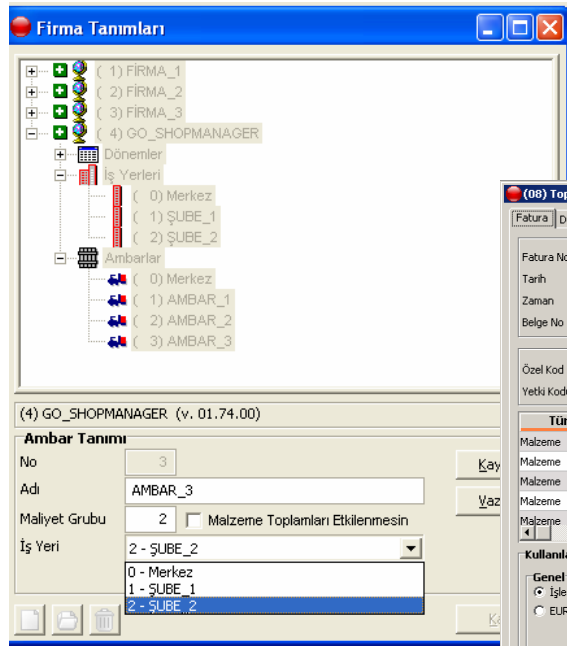
- **İstenen sayıda birim üzerinden ve anlık stok seviye takibi**

Malzemelerinize ait stok seviyelerini çeşitli ambarlar bazında güncel olarak izleyebilmemiz, buralardaki malzemelerle ilgili minimum, maksimum ve güvenlik stok seviyelerini belirleyip malzeme darboğazlarının önüne geçebilmemiz, geçmiş tarihli stok seviyesi bilgilerine ulaşmanız mümkündür.

ABC Analizi ile stoğunuzdaki malzemeleri sınıflandırarak, sizin için kritik malzemeleri belirleyip bu tür malzemelerin yönetimine odaklanabilirsiniz. Stok sayım farklarını güncelleyen sayım fişlerini otomatik olarak oluşturabilir, **seri/lot takibi** ile malzemelerin geriye dönük izlenebilirliğini garanti altına alabilirsiniz.

Malzemelerinizi sınırsız sayıda birimle izleyebilir, birimler arası otomatik çevrimler ile sistemdeki veri bütünlüğü garanti altına alabilirsiniz. Malzemenin kullandığı her birim için istediğiniz kadar barkod tanımlayabilirsiniz.

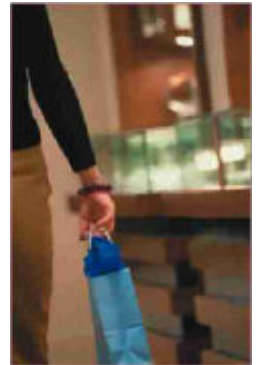
Malzeme Yönetimi bölümünde sağlanan görsel uyarılama imkanı sayesinde, malzeme kartlarına ek bilgi giriş alanları eklenerek bu bilgilerin ürün arama browser ında yeralması sağlanabilir. Bu sayede değişik özelliklere göre (Örneğin ISBN numarası ile kitap arama) ürünler sıralanabilir ve satış sırasında kolaylıkla bulunabilir.



- **Barkod Desteği ve Barkod Etiketleri Tasarlama**

Barkod desteği ile malzemelerin ambarlara giriş ve çıkış hareketleri ile satış terminallerindeki satış işlemlerinizi çabuk ve hatasız olarak yürütülebilirsiniz.

Shop Manager içerisinden kendi barkodlarınızı tasarlayıp basmanız mümkündür. Barkod etiketi üzerinde yer almasını istediğiniz bilgileri stok kartınızdan çağırabilir, etiket üzerine barkod, metin, resim ve simgeleri istediğiniz büyüklükte ve açıda yerleştirilebilirsiniz. Barkod tasarımı bölümünde 16 değişik çeşit barkod türünü basabilme imkanı vardır. Tüm barkod tipleri için barkod hata analizini yapabilir, filtre kullanılarak toplu baskı yapılabilir, barkodlu fiyat etiketlerini döviz cinsinden veya YTL olarak basabilirsiniz.



KAMPANYA ve FİYAT/İNDİRİM/MASRAF UYGULAMALARI

Kampanya, indirim ve masraf tanımları esnek ve parametrik yapısı ile güvenli, çabuk ve hatasız işlem yapabilme rahatlığı sağlar. Kampanya tanımları sayesinde, satışlarda 2 ürüne 1 ürün hediye ya da belli bir limitte alışverişe belli bir oranda indirim gibi çok sayıda kampanya koşulları oluşturulabilir ve kullanılabilir. Parametreler kullanılarak değişik fiyat koşulları tanımlanabilir ve gün/saat bazında uygulanabilir. Ürün ve tedarikçi bazında istenen sayıda ve istenen döviz cinsinde fiyatı içeren fiyat listesi oluşturulabilir. Alış koşulları, gerek sipariş, irsaliye ve fatura geneli için gerekse sipariş, irsaliye ve faturayı oluşturan her ürün için ayrı uygulanabilir. Sistem alış koşullarını gözönüne alarak doğru fiyat, indirim ve masrafları otomatik olarak belirler ve uygular. Bu otomasyon, hataları ortadan kaldırarak hızlı ve doğru evrak girişini sağlar. Fiyatlardaki değişimler, gerek fiyat listesini oluşturan tüm fiyatlar için gerekse belli fiyatlar için toplu şekilde güncellenebilir.

SİPARİŞ TAKİBİ

Tedarikçi firmalara verdiğiniz siparişleriniz ile müşterilerinizden aldığınız siparişlerinizi temin/teslim süreleri ve sevk bilgileri ile izleyebilirsiniz. Zengin rapor seçenekleri ile sevkedilmemiş siparişleri cari hesap ve malzemelere göre istediğiniz tarih aralığını kapsayacak şekilde alabilirsiniz.



TEDARİKÇİ/MÜŞTERİ TAKİBİ

Mağazanızın çalıştığı tedarikçi firmalar ile alacak ilişkisi içinde olduğu müşterileri düzenli olarak izleyebilirsiniz. Tedarikçi ve müşteri için geçerli olacak bir ödeme planı tanımlayabilir, bu planın işlemlere otomatik olarak aktarılmasını sağlayabilirsiniz. Cari hesap ödemelerini değişik dövizli işlemleri kapsayacak şekilde izleyebilir, ödeme tipi seçerek işlemlerde bu ödeme tipine göre bilgilerin kaydedilmesini sağlayabilirsiniz. Müşterilerinizin kapanmamış borçlarını, toplam risklerini işlemler sırasında görebilir belirleyeceğiniz risk kontrol yöntemine göre satış işlemlerinin hatasız ve zaman kaybına yol açmadan yapılmasını sağlayabilirsiniz. Satış noktalarından GO Shopmanager'da kaydettiğiniz müşterilerinize ulaşabildiğiniz gibi, POS üzerinden yeni müşteri kayıtları da alabilirsiniz.

Cari Hesap Kartı

Kodu: Statüsü:

Ünvanı:

E-İş Kodu:

İzlem | **Ticari Bilgiler** | **Risk Bilgileri** | **Parametreler** | **Diğer** | **Form Tasarımı**

Adres:

Semt:

İlçe:

İl:

Ülke:

Posta Kodu: Faks No:

Telefon No: Telefon No:

İşli: İnternet Adresi:

E-Posta Adresi: Yazma Dili:

Abone Statüsü: Otm. Ödeme Yapılan Banka:

Abone Ek Bilgi: Mağaza Kartı No:

KREDİ KARTLARI ve BANKA KREDİ HESAPLARI

Müşterilerinizin ödeme işlemlerinde kullandıkları kredi kartlarını, bunlara ait banka bilgilerini girerek satış işlemlerinde kullanabilirsiniz. Kredi kartları ile yapılan tek parçalı ya da vadeli satışlarda ödemenin belirli bir ödeme planına uygun olarak yapılması durumunda ödeme planı ile kredi kartı arasında bağlantıyı kurabilirsiniz. Böylece ödeme tutarlarını planda belirttiğiniz şartlara uygun olarak otomatik oluşturmuş olacak, borç kapatma işlemlerinizi rahatlıkla izleyebileceksiniz. Banka geri ödemelerini takip edebilir ve detaylı raporlayabilirsiniz.

TEMİNAT YÖNETİMİ

GO Shop Manager Teminat yönetimi; alınan ve verilen nakit, teminat mektubu, çek, senet, ipotek, hisse senedi, bono, tahvil vb. teminatların takibini yapar. Alınan ya da verilen teminatların risk çarpanları belirlenerek teminatların yapılacak işlemlerdeki limitlere etkisi belirlenebilir. bir cümle daha teminat çözdürme ve banka Mal verdiğiniz firmadan aldığınız teminat çeklerine teminat limiti tanımlayabilir, teminat tutarı aşıldığı durumlarda uyarı alabilirsiniz. Alacaklarınızın teminatını GO Shop Manager ile kolayca takip edebilirsiniz.

TALEP YÖNETİMİ

Talep yönetimi şirket içi satınalma talepleri ve siparişleri karşılamak için gerekli planlamanın yapılmasını, tedarik yönteminin belirlenmesini sağlar. Farklı departman ve işyerlerinden gelen talepleri derleyerek talep planlaması oluşturabilirsiniz. Talep Yönetimi sayesinde işletme içinde veya müşteri siparişi ile ilgili ihtiyaç duyulan malzemelerin/ürünlerin ihtiyaç miktarları, ne zaman gerektiği ve ne şekilde karşılanacağı gibi bilgiler ilgili birimlere kolaylıkla iletilir.

GO CRM

GO CRM, web tabanlı müşteri takip ve pazarlama otomasyonu yazılımıdır. Web üzerinden kullanım ve erişim imkanı sağlayan GO CRM ile; firma ve müşteri takibi, firma bağlantı kişi takibi, her firma için sınırsız kişi ve telefon kaydı, detaylı aktivite takibi, ticari bilgilere erişim, pazarlama yönetimi, müşteri bazlı iletişim tercihinin yaparak e-posta, SMS veya faks entegrasyonu işlemlerini gerçekleştirebilirsiniz. GO CRM ile, müşteri ilişkilerinizi çok daha detaylı ve kolay takip edecek, tüm duyurularınızı sistemdeki verilere göre gruplandırarak doğru müşteri kitlesine, e-posta, SMS veya faks ile anında ulaştırabileceksiniz.

WEBMASTER

GO Shop Manager Webmaster ile 5 dakikada, GO ile tam entegre çalışan kurumsal web sayfanızı oluşturabilirsiniz.

Hiçbir ek ücret gerektirmeyen ve GO Shop Manager'ın standart bir fonksiyonu olan GO Webmaster, GO'da kayıtlı firma tanımlarınızı, ürün bilgilerinizi ve finansal tablolarınızı hazırlayacağınız web sitesine aktarmanızı sağlar. Hazır tasarımlardan birini seçerek oluşturacağınız web sitenize; firmanız ile ilgili bilgileri, duyurularınızı, kampanyalarınızı ve referanslarınızı yerleştirebilir, web dünyasında yerinizi kolaylıkla alabilirsiniz.

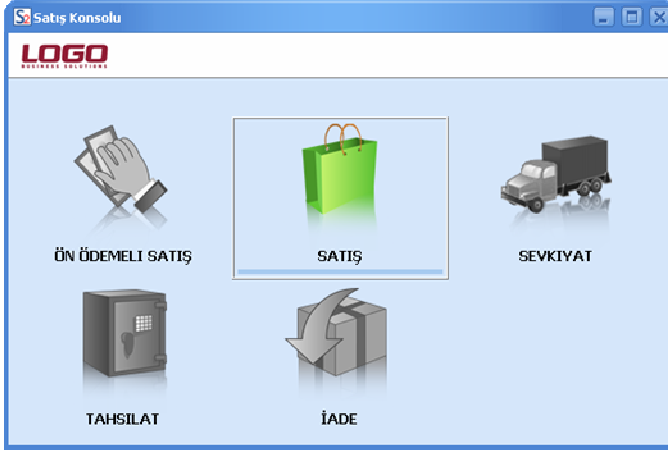
GO Webmaster ile, içerisinde yer alacağınız LOGO'nun portalı www.diyalogo.com'un birçok avantajından yararlanabilir ve işlerinizi geliştirebilirsiniz. Diyalogo, firmanızı tanıtmak, üye kaydedip, bilgi alışverişinde bulunabilmek için büyük avantajlar sunar. Diyalogo portalinde sektörler ve farklı web siteleri arasında dolaşım, iş dünyasını takip edebilirsiniz. Bunların yanısıra firmanız için kritik olan haberlere, hukuk ve pazarlama gibi bilgilere ihtiyaçlarınız doğrultusunda Diyalogo üzerinden kolayca ulaşabilirsiniz.

GOWEB

GOWeb, GO'nun bir çok özelliğini web üzerine taşımayı hedefleyen, web üzerinden kullanılmasına ihtiyaç duyulan süreçlerin güvenli ve hızlı bir şekilde gerçekleştirilebilmesine olanak sağlayan bir araçtır.

Erişim, web servisleri yardımıyla firma merkezindeki terminale veya servera uzaktan bağlanarak sağlanmaktadır. GO Web sayesinde bağlanılan terminalde/serverda, GO'nun kurulu olmasına gerek olmadan GO üzerindeki 200'ü aşkın standart rapor alınabilir, GO'ya sipariş girilebilir, malzeme ve cari hesap kartı oluşturulabilir.

SATIŞ KONSOLU_2



Mağazada veya sahada çalışan satış görevlilerinizin satış bilgilerini hızlı ve kolay girebilmeleri için tasarlanmış fonksiyonel bir arayüz olan Satış Konsolu_2 ile veri girişinde oluşabilecek problemleri en aza indirebilirsiniz. Satış Konsolu_2 ile kaydedilen bilgileri, GO Shop Manager'dan izleyebilirsiniz. Satış Konsolu 2 ile hem iş hızınızı ve verilerinizin güvenliğini artırır hem de maliyet ve zaman kayıplarınızı ortadan kaldırır. Sunduğu avantajlar sayesinde mağaza ve satış noktalarındaki tüm gelişmelerden her aşamada haberdar olabilirsiniz...

Satış Konsolu_2 ile;

- Fatura kesilecek ürünü ister barkod ile okutarak ister seri numarasını girerek seçebilirsiniz.
- Satılan ürün kampanya kapsamında veya indirimli ise koşulları otomatik olarak uygulayabilirsiniz.
- Satılan malın sevkiyatını izleyebilir, siparişi ve ödemesi alınan ürünün irsaliyesini oluşturabilirsiniz.
- Tahsil etmiş olduğunuz ödemeleri takip edebilirsiniz.
- Ödemenin taksit tutarından farklı olması durumunda kalan borcun ne şekilde ödeneceğini belirleyebilirsiniz.
- Satılan malın müşteri tarafından iade edilmesi durumunda, gerekli işlemleri yapabilirsiniz.

• Ön Ödemeli Satış İşlemleri

GO Shop Manager üzerinden, Satış Konsolu_2 ile kaydedilmiş satış işlemlerini sipariş aşamasından itibaren izleyebilirsiniz. Mağazadaki satış görevliniz müşterilerinizin verdiği siparişleri ödeme bilgileri ile birlikte kaydeder. Böylece, uygulanan ön ödemeli kampanyalarda müşterilerinize yaptığınız satışları teslim sürelerinin yanısıra ödeme ve tahsilat bilgileri ile de takip edebilirsiniz. Satış Konsolu_2 ile siparişlere ödeme planı bağlanabilir ve bu plan doğrultusunda ödeme hareketleri oluşturulabilir. Yaptığınız ön ödemeli kampanya uygulamalarında ve taksitli satışlarda otomasyon sağlayabilir ve işgücü ihtiyacınızı azaltabilirsiniz.

Satış Kampanya Kartları - KAMPANYA_1

Kodu: Özel Kodu:

Açıklaması: Yetki Kodu:

Statüsü: ☐ Parçali Sevkedilebilir

Genel Kriterler

Başlangıç Tarihi: Cari Hesap Kodu: İl:

Bitiş Tarihi: Cari Hesap Özel Kodu: İlçe:

Öncelik Grubu: Ödeme Planı Kodu: Semt:

Öncelik Sırası: Fiş Özel Kodu: Fiş Yetki Kodu:

Fiş Belge No:

Değişkenler

V1:

V2:

V3:

V4:

V5:

Tip	Koşul Malzeme (Sınıf)...	Koşul	Formül	Tür	Malzeme (Sınıf) Kodu
Satır	MALZEME_3	P4 >= 50	P1*0.20	İndirim	
Satır	MALZEME_4	P4 >= 35	1	Promosyon	MALZEME_1

- **Satış İşlemleri**

Mağazadaki satış görevliniz satış işlemine ait bilgileri fatura üzerinden kaydederken, müşteri bilgilerini doldurabilir veya daha önceden kaydedilmiş olan bir müşteri ismini listeden seçebilir. Kullanıcı müşterinin ödeme tipini değiştirebilir, ödeme planı belirleyebilir ve mağaza kart numarası girişi ile müşteriye özel indirim, kampanya veya puan toplama uygulamaları yapabilir. Kullanıcı satılan mala ait bilgileri kaydetmek için barkod okuyucu ile okutabilir ya da sattığı ürünü veya hizmeti listeden seçip kolayca bir ödeme planı belirleyebilir.



Müşteri Adı

CARI_1

Vergi No./D.

124364359987

KOCAAAŞAÇ

Adres

Osmanlımız mah. İstasyon cad.634 sok. No:16/11

Şehir/Tel

KOCAELİ

KOCAAAŞAÇ

E-Posta

Ürün

Barкод

Miktar

3

ADET

Fiyat

20,00000

Tutar

60,00

Ürün Kodu

Ürün Açıklaması

Varyant ...

Varyant Aç... M

MALZEME_3

MALZEME_3

(İndirim)

(Masraf)

Ödeme Tipi

Hesap/Kasa Kodu

Kart Ödeme Şekli

Kart

K.001

Kredi Kartı

Kredi Kartı

Kredi Kartı

Toplamlar

Masraf

İndirim

KDV

9,15

Tutar

60,00

Ödeme

60,00

Kalan

Müşteri (F11)

Ürün (F4)

Kolay Ödeme (F5)

Kampanya Ürünü (Alt+K)

İndirim Ekle (Alt+Q)

Ödemeler (F8)

İşlem Menü (F9)

Ürün Seç (Alt+F10)

Varyant Seç (Alt+V)

Hizmet Seç (Sift+F10)

Eklanan Satır (Alt+P)

GO_SHOPMANAGER

(1) 01.01.2008...31.12.2008

LOGO

MS SQL SERVER: AYSUNA\SQLEXPRESS.G

Fatura No

0000000000000001

Tarih

31.03.2008

(08) Toplam Satış Faturası - 0000000000000003

Fatura

Detaylar

Fatura No

0000000000000003

Tarih

25.02.2008

Zaman

19:22:13

Belge No

Cari Hesap Bilgileri

Kodu

CARI_3

Ünvanı

CARI_3

Ödemeler

Ticari İşlem Grubu

İşyeri

000, Merkez

Ambar

000, Merkez

Özel Kod

Satış Elemanı Kodu

Proje Kodu

Yetki Kodu

İşlem Statüsü

İşlem Tamamlandı

Tür

Kodu

Açıklama

Miktar

Varyant Kodu

Varyant Açıklama

Malzeme

MALZEME_1

MALZEME_1

10

ADE

Malzeme

MALZEME_2

MALZEME_2

17

ADE

Malzeme

MALZEME_3

MALZEME_3

11

ADE

Malzeme

MALZEME_4

MALZEME_4

9

ADE

Malzeme

MALZEME_5

MALZEME_5

21

ADE

Kullanılacak Para Birimi

Genel

İşlem Döviz

EURO

Satışlar

Yerel Para Birimi

İşlem Döviz

EURO

Fiyatlandırma Döviz

Yerel Para Birimi

İşlem Döviz

Toplam Masraf

Toplam İndirim

Toplam

Toplam Ek Vergi

Toplam KDV

Net

92,00

16,56

108,56

Kayıt

Yazdır

- **Sevkiyat İşlemleri:**

Mağazadaki satış görevliniz Sevkiyat bölümünde siparişini ve ödemesini aldığı ürünün irsaliyesini oluşturur. Böylece, GO Shop Manager’da sevk durumunu izleyebilir ve geç kalınan sevkiyatlardan anında haberdar olabilirsiniz. Sevk bilgileri doğrudan girilebileceği gibi, daha önceden alınan siparişleri sevk irsaliyesine aktarma işlemi de çok kolaydır. Kullanıcı siparişleri ve gönderilecek siparişlere ait irsaliyeleri satış faturasına aktarabilir.

- **Tahsilat İşlemleri:**

Mağazadaki satış görevliniz Satış Konsolu_2'de tahsilat işlemlerini ve tahsilatların takibini yapabilir. Mağaza kartı ya da taksitle yapılmış satışlara ait tahsilatları kaydederek GO Shop Manager'dan yapılan tahsilatları izlemenizi sağlar. Müşterilerin yaptıkları ödemeleri takip edebilir, ödemenin taksit tutarından farklı olması durumunda kalan borcun ne şekilde ödeneceğini Eksik Ödeme alanında belirleyebilirsiniz.

Tarih	Fiy No	Belge No	Türü	Müşteri Ünvane	Tutar	Dövizli Tutar
25.01.2008	00000000000000		(08) TOPT.CAR1_4		172,28	
25.02.2008	00000000000000		(08) TOPT.CAR1_3		108,56	
25.03.2008	00000000000000		(08) TOPT.CAR1_1		373,94	
25.03.2008	00000000000000		(08) TOPT.CAR1_2		609,69	
25.04.2008	00000000000000		(08) TOPT.CAR1_2		149,08	

Ödeme...	Tarih	Gün	E.F. %	G.F. %	Ödeme Tutarı	İndir...	İndirim Ge...	İşlem Statüsü	Geçir...
01.04.Nisan.2008.Cuma	10				230,00		04.04.2008	İşlem Tamamlandı	
02.14.Nisan.2008.Pazart	20				106,45		14.04.2008	İşlem Tamamlandı	
02.14.Nisan.2008.Pazart	20				123,55		14.04.2008	İşlem Tamamlandı	
03.24.Nisan.2008.Perşem	30				229,69		24.04.2008	İşlem Tamamlandı	

Ödenecek Tutar	609,69 YTL	Tarih	25.03.2008
----------------	------------	-------	------------

Ortalama Vade	14.04.2008	Toplam	609,69	Fiy-Ödeme Tutar Farkı
---------------	------------	--------	--------	-----------------------

Vade	Cari Ürünü	Tutar	Kalan Tutar	Ödenen Tutar
04.04.2008	CARI_2	230,00	YTL	230,00
14.04.2008	CARI_2	230,00	YTL	230,00
24.04.2008				

Ödeme...	Ödeme Tipi	Ödeme Tutar	Tarih	İşlem Döviz	İD Kuru	Tutar(ID)
01 Nakit		106,45	25.03.2008	YTL		

- **İade İşlemleri:**

Mağazanızdaki satış görevliniz satılan malın müşteri tarafından iade edilmesi durumunda, ürüne ait faturanın numarası ile iade işlemi yapabilir. Böylelikle müşterilerinizi yapacakları iadeler için uzun süre kuyrukta bekletmenize gerek kalmaz.

Güncel sistem ihtiyaçları için
<http://support.logo.com.tr> adresini ziyaret edebilirsiniz.

Destek Merkezi: (0262) 679 80 81
Kampüs: Gebze Organize Sanayi Bölgesi
No: 609 Gebze 41480 Kocaeli
Tel: (0262) 679 80 00 **Faks:** (0262) 679 80 80

Satış Merkezleri
Marmara (0216) 579 80 00
Anadolu (0312) 467 81 00
Ege (0232) 441 87 87

LOGO, her zaman yanınızda!

LOGO
BUSINESS SOLUTIONS



GOSB Teknopark A.Ş.'de
geliştirilmiş ve üretilmiştir.